

日経BizTarget(製造) PDF資料制作・掲載 & テレマーケティングパッケージ

営業ツールに利用できる資料作成と見込み顧客リストの提供に加えて、獲得リストに対するテレマをセットでご提供！

Aプラン：100万円（税別）見込み顧客リスト70件+資料制作+テレマ
※37.5万円（税別）の実費を含みます。

Bプラン：150万円（税別）見込み顧客リスト130件+資料制作+テレマ
※40万円（税別）の実費を含みます。

1

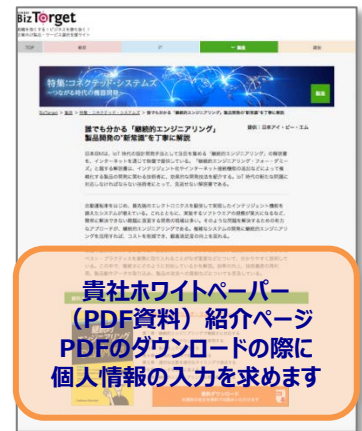
貴社が訴求したい内容をもとに、
PDF形式のダウンロード用資料を作成。



制作した資料の二次使用料を含みますので、作成した資料は営業ツールとしてもご利用いただけます

2

1で作成したコンテンツを紹介文と共に
日経BizTargetに掲載し、
ダウンロードした方のリストを提供。



3

2で獲得したリストに対して、
テレマーケティングを実施。



詳しくは裏面をご覧ください

1 PDF形式のダウンロード用資料の作成

事前のヒアリングシートご記入と、お打ち合わせ（1回）を行い規定デザインテンプレートに原稿や図版をレイアウトしたPDFデータを納品します。

- テンプレートデザインを使用、A4サイズ 4色2ページの読み物資料を作成。※写真や図版は支給ください。
- 料金は規定ページ数（2P)の2次使用料も含む。



想定内容

- 製品サービスを活用した課題解決作の提示
- ユーザー事例
- 調査資料の解説
- 製品やテクノロジーの解説 など

有料オプションサービス

- 写真撮影
- 提供いただいた図版の新規制作、および支給画像の修正
- テンプレートデザインからオリジナルデザインへ変更
- ページ数の追加

※制作は弊社指定の制作会社に委託します

2 日経BizTargetでダウンロードした方のリストを獲得。

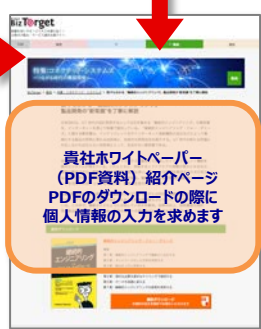
■ 日経BizTarget ホワイトペーパー掲載（製造分野）

NIKKEI BizTarget

日経テクノロジーonline

日経テクノロジーオンライン、
日経テクノロジーオンライン
各種メールマガジン

- ホワイトペーパーを活用したリード獲得件数保証メニュー
- ホワイトペーパーの紹介文とそのPDF1点（5MB以内）を掲載し、リードが契約件数に到達するまで掲載



※リードのセグメント（属性の絞り込み）に関してはお問い合わせください。
※リード獲得保証数は案件により事前にご相談させていただく場合がございます。
※誘導枠は弊社にお任せいただけます。

3 獲得したリストに向けテレマーケティングを実施。



資料をダウンロードした方々に、テレマーケティングを実施。
獲得できたリストに対して、アポ取や継続案内の可否の確認などをおこない、担当者情報を更新してフィードバックします。

リード獲得

お打合せ

スクリプト
作成・確認

コール開始

日時報告

【注意事項】

トークスクリプトは弊社が貴社と打ち合わせした上で作成いたします。
コールが開始された後、実施の途中でのトークスクリプト変更はお受けできません。
1つのリストに対しては不在の場合を含め、3回までコールいたします。
アポイント獲得などは成果は保証はいたしません。

お問い合わせはこちら

日経BP社 クライアントマーケティング2部

TEL : 03-6811-8021

FAX:03-5421-9194

Email:dk-ad@nikkeibp.co.jp